

Editorial

*Alexander Cotte Poveda**

Editor de la *Revista CIFE*
Universidad Santo Tomás

Un análisis retrospectivo de la relación economía frente a la salud

No existe ninguna dicotomía, ni clásica, ni neoclásica, ni keynesiana, y mucho menos asociada a cualquier corriente de la escuela económica conocida, sobre el *trade off* entre salud y economía. La salud, desde la teoría económica, es considerada un bien público puro, un servicio disponible para la sociedad; su uso por parte de algunos no implica la exclusión de dicho bien para otros que los puedan aprovechar. Desde la perspectiva práctica, esto supone las posibles restricciones de acceso que en algún momento puedan surgir. Dos ejemplos de países que privilegiaron lo económico sobre la salud bajo la premisa de tener sistemas de salud robustos y con las mejores dotaciones en Ciencia, Tecnología e Innovación, y un mayor gasto en Investigación y Desarrollo, fueron EE. UU. y Reino Unido, que ahora sufren las consecuencias de ciertas decisiones asumidas en su momento. La tabla 1 y la figura 1 resumen algunos de los indicadores para una serie de países seleccionados.

* Editor de la *Revista CIFE: Lecturas de Economía Social*, de la Universidad Santo Tomás, Facultad de Economía. Dirección de correspondencia: Facultad de Economía, Universidad Santo Tomás, carrera 9 n.º 51-11, piso 3, Bogotá, Colombia. Correos electrónicos: alexandercotte@usantotomas.edu.co y revicife@usantotomas.edu.co

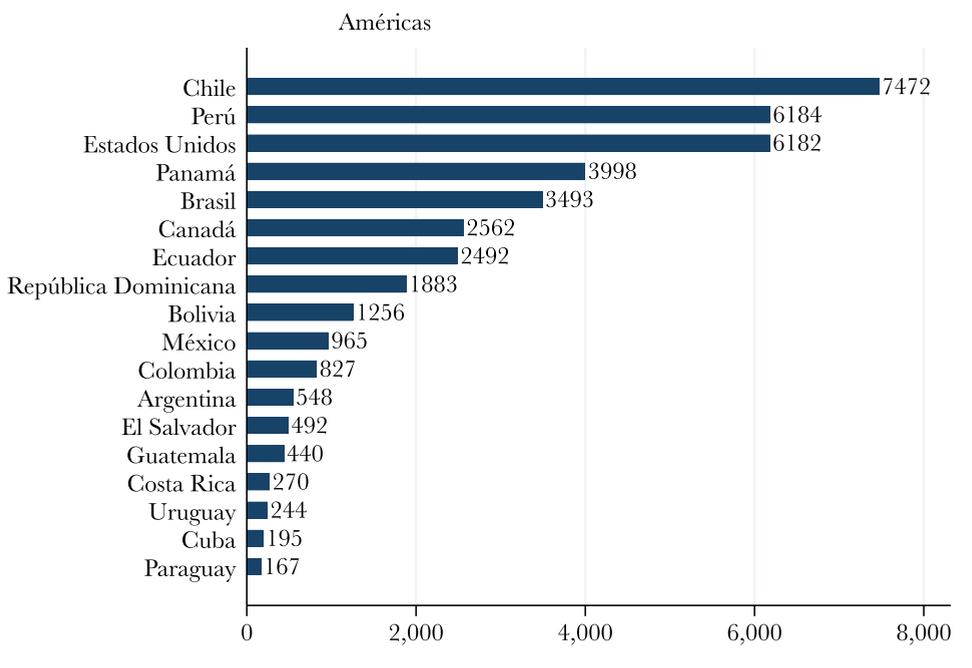
Tabla 1. Casos de coronavirus y fallecimientos por millón de habitantes

País	Casos	Fallecimientos	PIB*
Estados Unidos	6141	346	-4.8
España	5210	580	-5.2
Suecia	5043	483	0.1
Reino Unido	4325	612	-2.0
Italia	3914	567	-5.3
Brasil	3899	197	-1.5
Colombia	921	30	-2.4

* Primer trimestre del 2020.

Fuente: World Reports (2020).

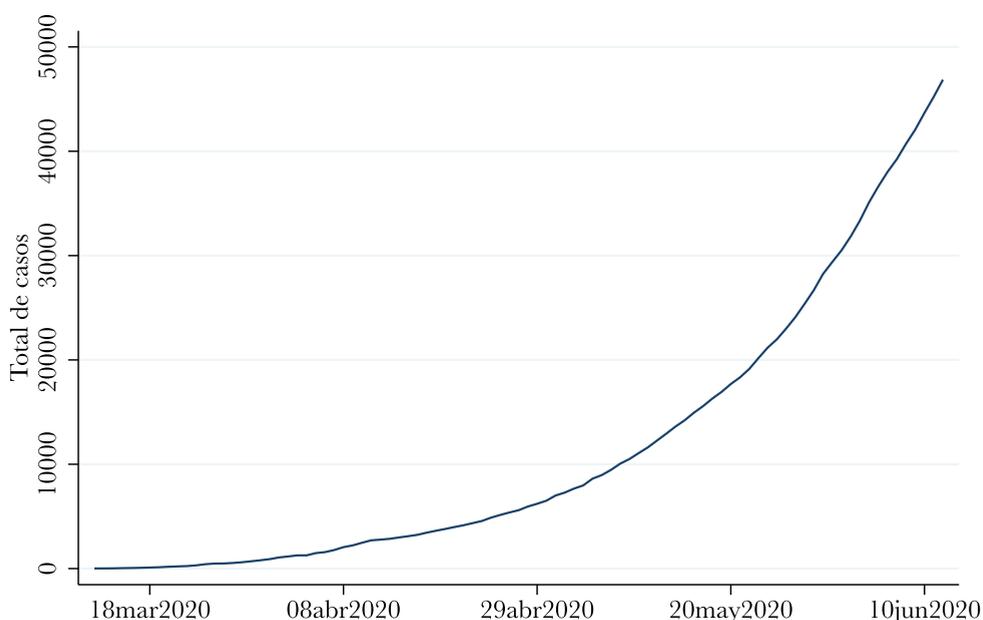
Figura 1. Casos de coronavirus por millón de habitantes



Fuente: elaboración propia con base en World Reports (2020).

Al inicio de la declaración de la pandemia, Colombia se demoró en tomar la decisión por tener como variable fundamental la economía y privilegiar unos pocos intereses como ha mostrado la evidencia en los años recientes. Para quienes siguen proponiendo brindar una serie de condiciones estructurales al sistema de salud colombiano para poner a marchar la economía, la invitación es a que revisen en detalle y sin sesgos pro empresariado, bajo la ilusión monetaria de conservar empleos (Colombia es un caso evidente de informalidad), los daños que causa tener una gran cantidad de la población infectada (figura 2). La ecuación de análisis costo-beneficio muestra que los costos que asumen las empresas son mucho más elevados al tener trabajadores contagiados y al asumir el riesgo financiero de tener trabajadores laborando sin los adecuados elementos de bioseguridad.

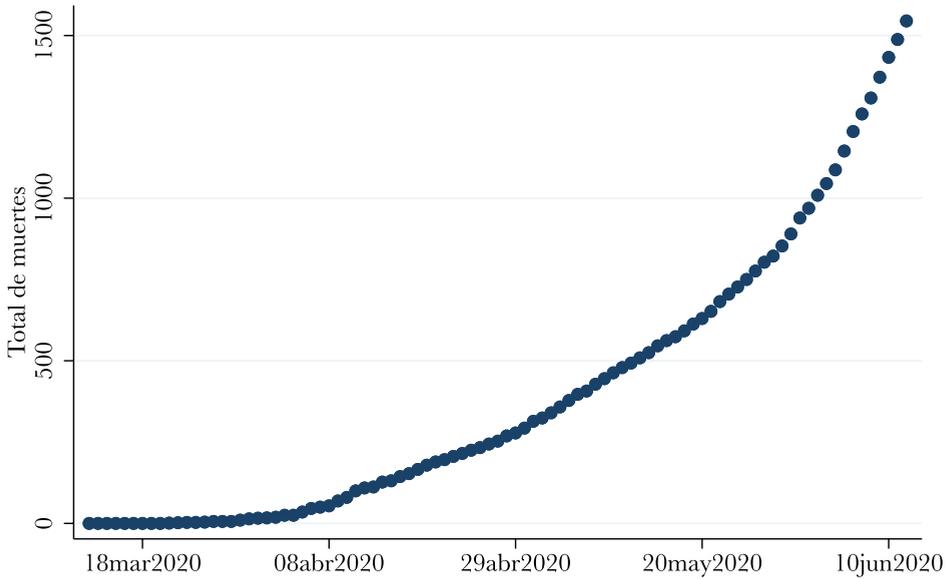
Figura 2. Total de casos de coronavirus en Colombia (marzo-junio del 2020)



Fuente: elaboración propia con base en World Reports (2020).

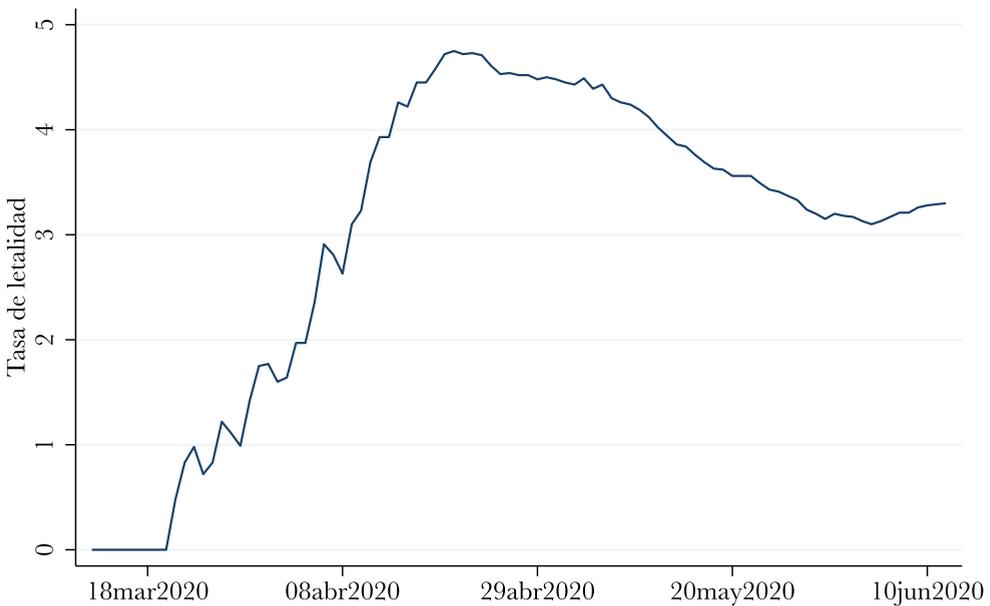
La tendencia de los datos muestra una relación creciente y significativa entre los casos y el total de fallecimientos a causa del coronavirus para el caso colombiano, desde su inicio hasta mediados del mes de junio de 2020 (figura 3).

Figura 3. Total de fallecimientos por coronavirus en Colombia (marzo-junio del 2020)



Fuente: elaboración propia con base en World Reports (2020).

Figura 4. Evolución de la tasa de letalidad por coronavirus en Colombia (marzo-junio del 2020)



Fuente: elaboración propia con base en World Reports (2020).

Lo anterior se ve reflejado en el indicador de la tasa de letalidad para el periodo de análisis (figura 4). Como se observa, la tendencia tanto al inicio como al final fue ascendente. Varios hechos explican las variaciones tendenciales. Medidas sin la rigurosidad adecuada de regresar a ciertos sectores a laborar sin cumplir con las medidas de bioseguridad ayudan a explicar dichas tendencias. El día sin IVA, al igual que la falta de conciencia ciudadana sobre la gravedad de la situación, es decir, el compromiso total de la comunidad, es el eslabón débil de la cadena, al igual que muchas de las medidas tomadas. Lo que definitivamente ayuda a ralentizar el brote es utilizar adecuadamente la ciencia de la conducta y tener como fuente de información a la ciencia y sus resultados plausibles. Esto sugiere tener un nivel de educación acorde con la información que se recibe y con el análisis crítico de esta.

Este nuevo número de la *Revista CIFE: Lecturas de Economía Social* trae una nueva serie de investigaciones sobre diversos temas relacionados. El trabajo de investigación de Sossa y Navarro (2020) determina la relación entre crecimiento, complejidad económica y emisiones de CO₂ para el caso colombiano, para lo cual se emplea un modelo ANFIS y como análisis de robustez; además, se utilizan técnicas de series de tiempo tradicionales (FMOLS, DOLS y CCR), lo que resulta en una novedad para determinar estas nuevas relaciones.

El artículo de Gámez, Aguirre y Sánchez (2020) analiza la gestión de las pymes y el emprendimiento; allí, se muestra que en general el buen desempeño en el logro de los beneficios por el desarrollo de la actividad empresarial en la industria de Bogotá se obtiene por la interrelación de varios criterios, entre los que se encuentran los niveles de productividad.

La investigación de Gómez (2020) titulada los “Efectos de la estructura productiva en el crecimiento económico de las ciudades de la región centro de México durante el periodo 1998-2013” revela que las ciudades de menor tamaño se especializan en sectores de valor agregado bajo, mientras que las de mayor tamaño han mantenido su especialización en sectores industriales modernos y en servicios de alto valor agregado con tendencia a la diversificación; en este trabajo, la variable *diversificación productiva* juega un papel primordial en dichos resultados para la muestra de ciudades estudiadas.

Por otra parte, Laverde y Bautista (2020) analizan los efectos e implicaciones de la facturación electrónica en el profesional contable, cuyos resultados argumentan que la profesión contable se dinamiza debido a la automatización de la información y que, en el corto y mediano plazo, esto genera más trabajo técnico según los investigadores.

Vaca y Vaca (2020) analizan la distribución de los ingresos en México y su evolución a lo largo del siglo XXI; en su documento afirman que las estrategias de gasto social implementadas por el Gobierno mexicano no han sido del todo eficaces para lograr los objetivos deseados.

Finalmente, el trabajo de Cabrapan (2020) propone la conceptualización de economías sexoafectivas para ampliar el universo restringido al de la economía de mercado al que suele quedar reducido el mercado sexual, para lo cual se utiliza el contexto petrolero de la Patagonia argentina para determinar las diferentes dinámicas de un mercado poco analizado.

Esperamos que esta nueva edición sea un aporte y una contribución a las nuevas formas de abordar la investigación reciente.

